



JOSÉ JUAN ESPARZA CONTRERAS


COACH ONTOLÓGICO & EJECUTIVO NEGOCIOS, PODCASTER

+ CONTACTO

Móvil  55-2396-0329

Email  josejesparza@gmail.com

 <https://mx.linkedin.com/in/josejesparza>

 @josejesparza

[Café Coaching Podcast](#)

+ EXPERIENCIA

SESIONES INDIVIDUALES Coaching 1:1 para acompañar a la personas en mejorar aspectos laborales y personales con importancia en el trabajo y su ejecución. Cada sesión permite al Coachee observar los avances por medio de las acciones estipuladas que incidirán directamente en su desempeño en Metas, Evaluación y Desarrollo de

- Desarrollar equipos de Alto Rendimiento
- Mejorar la Comunicación
- Mentalidad de Propósito, Objetivos
- Liderazgo

Desarrollo de planes de acción diseñadas estratégicamente en conjunto y dar continuidad a las sesiones

SESIONES y ENTRENAMIENTO DE GRUPOS Coaching de equipos de trabajo enfocado en:

- Comunicación,
 - Alto rendimiento
 - Clima Laboral,
 - Liderazgo y Negociación
- Cultura empresarial

Ventas, Habilidades del Vendedor profesional:

La escucha, la Prospección y la obtención de oportunidades de negocio (leads)

Entrenamientos realizados en:

- Industria Farmacéutica.
- Diseñadores y maquinador de calzado.
- Coordinadores de carga y logística de carga internacional.

+ EDUCACIÓN

2012- Marzo **Diplomado de Coaching Ontológico**

Institución CoCrear México con aval:

Federación Latinoamericana Profesional de Coaching Ontologico y U.N.A.M.

Formación continua en Filosofía, Negociación y Estrategia

2014 **INSPIRING LEADERSHIP THROUGH EMOTIONAL INTELIGENCE**

Certificado de CASE WESTERN RESERVE

Participación A través de Coursera

Certificaciones **SEP- CONOCER**

- **Ejecución de sesiones de Coaching ECO 204**
- **Evaluador de Competencias de competencias con base en Estandáres de competencia Laborales ECO 07**

+ IDIOMAS

Español, Inglés

+ ASPECTOS RELEVANTES

He desatollado mi carrera dentro de la industria y la iniciativa privada como Gerente de Ventas desde 20 años en negocios B2C mercado del vestido y B2B asi como la industria de la capacitación, la formación y el capital humano

Comprometido decididamente al acompañamiento de personas hacia el bienestar y el éxito. El mejoramiento de las etapas de la venta con el apoyo de Tecnologías de la Información para el Liderazgo